資料

Amazon国内メーカー直取引完全ガイド (せどり、転売はもう古い！ 初めてでも、個人でもできる)

中村 裕紀

資金ゼロではじめる輸入ビジネス3.0

大竹 秀明

Amazon個人輸入　はじめる＆儲ける　超実践テク　104

大竹 秀明

自分ブランドで稼ぎなさい Amazon中国輸入の教科書

根宜 正貴

楽天で買って、Amazonで売る。

尾形和昭

はじめてのebay輸出スタートガイド

鈴木 絢市郎

もっと 世界一やさしい Amazonせどりの教科書 1年生

クラスター長谷川

月30万以上を確実に稼ぐ! メルカリで中国輸入→転売実践講座

阿部悠人

せどりで<ガッチリ稼ぐ! > コレだけ! 技

フジップリン

無料で始めるネットショップ 作成&運営&集客がぜんぶわかる!

志鎌 真奈美

プラス月5万円で暮らしを楽にする超かんたんAmazon販売

小笠原満

初月から10万円を稼ぐ メルカリ転売術

森 貞仁

Amazon出品サービス達人養成講座

小笠原 満

「転売ビジネスの仕組み考察」

03A17223　與田　竣介

目次

0はじめに

1転売とは

2マスクとトイレットペーパーの違い

3需要を作る仕組み―被害者は客だけではない

4結論と対策

0はじめに

このコロナ禍で、物事のオンライン化がかなり進んだ。大阪大学でも多くの授業がメディア授業になり、仕事はリモート、買い物はAmazon、食事はUber Eatsなど、新たなスタイルが確立されてきた。

わたしが注目したいのは、オンラインでのフリーマーケット。取引が活発になったことで抵抗感が薄れ、いまではいわゆる機械オンチのような人でもオンラインで取引している。そんな人達がよく標的にされ、問題になっているのが、自分の利益だけを求める転売人：｢転売ヤー｣の存在だ。

今回は「転売ヤー」の手口を、順を追って考察していく

1転売とは

転売には二つの意味があるが、今回取り扱う｢転売ヤー｣の行為には、｢自分が使用しようと考えて購入したが、何らかの理由で出来なくなったものを売る｣というものは含まれていない。あくまでも、利ざやを目的に商品を買い、オークション等で売る行為のみを考察する。

2マスクとトイレットペーパーの違い

2020年、特に話題になったのはマスク、トイレットペーパーの買い占め行為だが、この二つには明確な違いがある。それは、需要が意図的かどうか、という点だ。→オイルショック時のトイレットペーパーに触れる

3需要を作る仕組み

これほど交通網やインターネットが普及している現代においては、ある特定の人間がいくら手を尽くしたところで、全国的に疑似的な商品不足を作り出し、需要を作り出すのは不可能といってもよい。

2の項でも述べたとおり、何か加担するつもりのない人でも、インターネットやテレビ、あるいは資料にあるような本によって扇動された結果として、必要以上のものを購入し、全国的な商品不足を引きを超すことは可能かもしれない。。